



— 链接金融世界

Coinsuper Ecosystem Network

项目白皮书

目录

| | |
|------------------------|----|
| 简介 | 3 |
| 1 交易所现状与问题 | 4 |
| 1.1 行业现状 | 4 |
| 1.2 行业问题 | 5 |
| 2 Coinsuper 交易所 | 8 |
| 2.1 交易所功能 | 8 |
| 2.2 交易所优势 | 10 |
| 2.3 盈利模型 | 11 |
| 3 CEN 交易所联盟 | 13 |
| 3.1 交易所跨链结算 | 13 |
| 3.2 交易所联盟 | 16 |
| 1) 第一阶段：“共建” | 16 |
| 2) 第二阶段：“共赢” | 17 |
| 3) 第三阶段：“共信” | 18 |
| 4 Coinsuper 代币发行方案 | 20 |
| 4.1 代币比例分配 | 20 |
| 4.2 ICO 计划 | 20 |
| 4.3 代币机制 | 20 |
| 4.4 Token 资金用途 | 21 |
| 5 CEN 生态基金与 CEN 合作伙伴计划 | 22 |
| 6.团队背景 | 23 |
| 核心团队 | 23 |
| 顾问团队 | 27 |
| 7.免责声明及风险提示 | 29 |

简介



在目前的加密货币资产交易市场中，有两类交易所：第一种主要解决的是法币对数字货币的交易，第二种只解决数字货币间的流通和交易。

Coinsuper是更加关注于第一种类型的数字货币交易所，然而因为涉及法币交易的流程，这对于数字货币交易所的合规性，符合监管性将会提出更高的要求，并且在金融牌照以及传统银行渠道上需要得到更加完备的支持。尽管目前主流的交易所关注于纯数字货币间的交易，我们相信未来的数字货币交易市场中，随着政策的明朗化，交易所会更加注重监管与合规，以及在更多的本地化市场中法币交易能够占据更大的优势。

带着传统金融的资源与优势，Coinsuper致力于打造世界一流的数字货币交易所，更好的使人们参与到数字资产金融世界。

1 交易所 现状与 问题

1.1 行业现状

1.1.1 头部效应日趋明显，中小交易所生存愈发艰难

目前全球范围内越来越多的机构参与到数字货币交易所构建，然而中小型交易所因为缺乏足够的技术支持和人力资源，难以优化交易系统和产品，难以与大型成熟交易所竞争。因而中小交易所联盟化形成资源整合将成为未来发展趋势。

1.1.2 政策监管日趋严格，行业合规要求呼之欲出

各地对数字货币交易的监管政策直接决定了交易所的生存和发展。目前，全球各地政府监管不断摸索，政策调整为行业带来系统性风险。中国大陆地区对数字货币交易进行严格限制。日本、美国和欧洲国家均将数字货币交易所纳入监管体系，数字货币交易所需获得相关执照，在主管部门的监管下才能合法运营。进入2018年以来，全球各地政府对交易所无证经营的监管日趋严格，资质和合规对交易所的生存越来越重要。

1.1.3 法币交易在区域性市场中需求旺盛

在地域性市场中，法币交易仍然有希望获得主导地位，例如韩国市场的 upbit，bithumb 仍然主导了数字货币市场的交易流量；在东南亚市场上 coinbase 因为法币渠道的优势也成功占有了大量的本地化数字货币交易市场

1 交易所 现状与 问题

1.2 行业问题

目前大多数数字货币交易所正在面临如下的问题：

1.2.1 缺乏足够的合规性

全球数字货币交易的火热行情，催生了许多非法集资等违反犯罪行为，危害各国的金融安全和稳定。交易所作为数字货币价值转换的主要渠道，各国政府对数字货币交易所的监管越趋严格，其中包括中国大陆地区对数字货币交易的严格限制，美日等国对交易所的执照监管，以及马耳他等小国家对数字货币产业大力支持等政策态度。

数字货币交易所诞生时间很短，从监管的角度，无论从资金管控、风险管理和反洗钱等方面都还存在很大的问题，也对各个交易所提出了很高的要求，交易所自身必须从投资者保护、监管沟通和整体安全等方面加强，以便在未来随着各国政府对整个数字货币行业的监管政策不断清晰的情况，让交易所整个市场越来越合规。

1.2.2 缺乏完备的法币/银行渠道

银行是越来越被严格监管的金融机构。虽然需要满足客户不断变化的需求，但是安全，合规，客户信息保护一直是银行必须关注的风险底线。其中，反洗钱是银行业最重要的风控环节。加密货币交易所，尤其是币币交易，很难做到 KYC，即使做了，也不能达到银行要求的标准。这是目前大部分银行对交易所的顾虑。普遍来说，交易所的人才结构和流程设计上也不熟悉 KYC 和具备反洗钱的甄别能力。

1.2.3 缺乏完备的交易所系统技术架构

数字货币交易所的系统架构来源于对传统集中竞价交易所的技术架构，撮合交易的基本逻辑与现有的传统的交易所基本一致。

传统交易所的技术架构是一个强中心化的系统架构，因为传统交易所基本都是持牌经营的，其牌照为其提供相应背书，并且交易所的功能相对是单一的，使用中心化系统并无问题。

对于数字货币来说，现有的几乎所有数字货币都依托于不同的区块链平台，区块链平台的主要特点包含两项：

- a) 分布式架构
- b) 去中心化

这两项与传统的中心化交易平台架构的设计思路是完全不同的：

- 1) 分布式架构的加入更多的是为了增加系统的水平扩展能力，对交易所所具有的功能进行去耦合并且逐步服务化，这些都是为了解决系统的水平扩展能力。
- 2) 去中心化本质上是一种新的思路，之前通过使用牌照解决的信任问题，在现在需要通过去中心化的思路，让所有的账务数据、交易数据、结算数据、转账流程等等通过入链将其公开于所有的具备使用区块链浏览器的客户，所有人的共识保证交易的不可篡改，也就是解决了信任问题。
- 3) 未来的基于数字货币的交易所，一定会向分布式、微服务化、去中心化、公开_透明去发展，通过区块链去中心化来解决信任问题，通过服务化解决水平扩展的问题，这两项是未来数字货币交易所软件架构发展的趋势。

1 交易所 现状与 问题

1.2.4 缺乏交易所系统安全防护

中心化交易所掌握着大量的数字货币资产，据统计，有 73% 的交易所保管了用户的密钥，只有 23% 的交易所让用户自己控制密钥，交易所极易成为黑客攻击的对象。因此，资金安全 and 信息安全是数字货币交易所赖以生存的基础。交易所安全系统架构主要包括冷热钱包隔离、多重签名、两步验证、密钥保存机制、外部密码审核机制等。

剑桥大学 Judge 商学院发布的研究报告（2017 Global Cryptocurrency Benchmarking Study）对数字货币交易所的安全因素提供了以下调查数据：交易所的安全团队平均占团队总人数的 13%，平均花费 17% 的预算用于保证交易所安全运行；几乎所有的交易所都采用冷热钱包隔离机制，将 95% 的市值储存在冷钱包中，只预留 5% 的货币用于提现充值，Mt. Gox 的比特币被盗的主因即是当时还没有采用冷热钱包隔离机制；70% 的交易所聘用了外部安全团队，在外部密码审核、多重签名钱包、在两步验证等方面展开合作；

交易所的安全保障机制是技术能力和运营能力的结合，对安全团队的技术能力和运营经验均提出了很高的要求。

1.2.5 缺乏完备的产品和服务体系

随着比特币、以太坊等主流加密货币逐渐被大众接受和认可，高净值人群或机构用户呈现出资产数字化配置需求趋势。高净值人群通过资产数字化配置可能会获取超预期的回报，也能加速资产流通；对于机构用户，资产数字化配置能够降低资产管理成本和增加效率。目前全球范围内交易量排名靠前的优质数字资产交易平台，其主要提供的只是数字资产交易的币币交易服务。目前的交易平台很少提供相应的产品和服务，这些高净值及机构用户的需求无法得到有效的满足。

1.2.6 缺乏足够的交易深度和流动性

截至 2018 年 1 月 12 日，全球数字资产数目已达 1413 种，并且以天为单位不断增长。由于小众代币投资人持有人数有限，交易者之间价格分歧较大，市场交易深度不足情况明显，从而导致流动性匮乏，代币价格波动剧烈的情况。

此外，每个交易所开通的交易对有限，用户需要频繁切换交易所，数字资产在钱包和交易所间频繁转账，交易流程长，增加了手续费支出和交易时间成本，大大降低了流动性。

1 交易所 现状与 问题

1.2.7 缺乏专业的金融产品设计能力

金融衍生品是交易所吸引高级别大资金量用户的一大亮点，然而期货等金融衍生品交易风险高，交易规则复杂，需要在金融衍生品行业具备丰富经验的团队才有能力制定交易规则，预防平台安全事故。

然而，国内交易所的创始团队大都出身互联网，一般缺乏金融系统行业经验。OKEx 近期频发的安全事故，恰恰表明了期货炒家可能比交易规则的制定者更加专业，平台的安全性保障无从谈起。

1.2.8 缺乏去中心化交易所的搭建能力

中心化交易所是效率最高的交易媒介形式，但资金安全和交易安全问题一直广受诟病。大型中心化交易所掌握数字货币交易渠道，权利极大，对项目方（如巨额上市费）和用户（交易额和交易深度作假）有着很大的作恶空间。

去中心化交易所可保证交易隐私和用户的资金安全，因而被普遍认为是未来的交易所形式，币安等大型中心化交易所也已着手向去中心化交易所转型。然而，传统的去中心化交易撮合效率低下，挂单、撤单、交易等环节都要在全网广播并记录一次，同时还要耗费大量的燃料，用户体验较差。

面对技术瓶颈，当前去中心化交易的技术推进主要体现在以下几个方面：

- 基于原子互换技术，实现跨链交易。
- 基于石墨烯技术，提升交易速度。
- 基于 0X、路印等开放协议，只将成交清算环节信息放到区块链上，而在链下匹配撮合交易，来提高交易速度。

2 Coinsuper 交易所

2.1 交易所功能

Coinsuper 基于自身能力，力图链接起传统金融和数字金融，共同做大加密货币市场，首先保证交易所满足以下层面的功能：

2.1.1 交易平台

提供多种优质币种的支持，不断丰富法币支持，根据区域性的市场建立多样的法币支持通道，打造全面的法币、币币交易平台，我们具体打造如下能力：

- a) 专业、快速、准确的委托撮合系统，订单交易处理能力达到 200W 笔/秒。
- b) 专业设计的撮合算法、策略，保证有既能达到超高的撮合速度又能有较高的准确率。
- c) 适配快速程序化交易的 API 接口集及 API 接口调用质量控制系统。
- d) API 接口支持 Websocket/RestFul，未来会支持 SDK。
- e) Coinsuper 平台支持多种代币，代币币种既包含 ERC20，也包含基于特殊的区块链系统的币种。
- f) 提供多种订单策略供用户自由选择、如现价、市价、未来更会支持订单的代理模式。
- g) 智能的风控系统，基于 AI、大数据和机器学习实现的智能的风控策略并实现自动的风控级别调整。
- h) 多种平台的支持，web/APP (IOS & Android)，未来更会支持 CLI 和微信小程序交易支持。
- i) 专业的钱包后台系统，冷热钱包分离、根据后台设置的自动化资金头寸控制系统。
- j) 金融级账务系统设计和实现，确保资金资产账务的绝对正确性，保障资金资产的安全。
- k) 全系统 HA 架构，failover 自动切换，全系统确保不会出现单点故障。
- l) 专业的运维工具和团队，保障交易系统的 7*24 小时的不间断运行，专业的系统监控工具和日志扫描、巡检系统，面临故障的快速处理能力。

2 Coinsuper 交易所

2.1.2 机构投资者服务

我们采用人工智能和大数据技术提供大宗交易及高频交易专线服务，帮助投资者实现交易的最佳执行路径、执行时间、执行价格及执行数量的交易方法。

2.1.3 融资融券

我们将提供全方位、多形式融资融券产品和服务，提供全仓保证金、逐仓保证金的交易类型，及基于多种主流电子货币的杠杆服务。我们提供两种融币方式：方式一交易所提供融币服务，交易所提供丰富币种的融币服务；方式二点对点+交易所，点对点融币可以盘活平台中的客户资产，为客户提供一定的收益。交易所融币：当平台客户融币提供者不足时，提供融币服务。平台客户可以作为融币提供者或融币接受者，而平台进行协助。融币接受者以融资簿上最优的现时价格与一个或多个融资提供者自动匹配。融币双方需就融资金额、融资期限和利率通过融资订单簿订立合约。

2.1.4 新币上线

以最简洁但谨慎的审批流程支持好资产上交易所。我们有专门团队支持新项目了解并高效地完成审批材料递交过程。经过上线决策委员会最终决定。全程保障项目信息的保密。

2.1.5 评级及咨询

我们将整合行业里专业的、国际化的第三方评级机构，为客户提供中立分析报告及咨询服务，让投资者对数字资产的可信度更加有保障。

2.1.6 场外交易

通过子公司 Universe Connect 提供大额交易服务，我们积极在全球主要交易所开展市场交易，并在场外交易中提供大额交易服务。我们的贸易伙伴包括：超高净值客户、家族办公室、采矿业务、对冲基金和传统金融机构。

2.1.7 交易与结算分离

通过 Coinsuper 提供的服务完成使用 hash lock 为原理构建原子交换，它依赖的不是对中心化系统的信任，而是基于算法，在整个过程中，完全没有人参与。由于原子交换结算服务是一个中心化系统，未来该系统为了保证整体的公开性，则可以将该系统构建于区块链之上，整体系统演变成一个完整的基于区块链的交易所平台。

2 Coinsuper 交易所

2.2 交易所优势

2.2.1 已成为香港本土最大的加密货币交易所

Coinsuper 于 2017 年 10 月成立，总部设立于香港。是一家提供数字金融服务的平台，旨在为机构投资者、商业机构和专业个人投资者提供多种主流加密货币交易服务，致力于构建一个安全、稳定和高效的数字金融服务系统。

Coinsuper 注册用户量达到百万，24 小时交易量达到 9 千万~1 亿美金，根据 Coinmarketcap 24 小时交易量数据，目前在香港地区排名第 1 位，全球排名前 20，已经拥有较大的交易规模和影响力。

2.2.2 全产业链资源整合能力

Coinsuper 交易平台依托 Higgs Block 集团，整合数字货币私人银行、区块链项目投资银行、数字货币基金及上市公司等战略合作资源，保证平台交易。Higgs Block 集团旗下有 Higgs Chain、BitUN Fintech、Higgs Consulting、Higgs 交易所集团、交易所科技五家子公司，涉及区块链技术应用、金融管理咨询、交易所一站式解决方案等业务。

2.2.3 金融界顶级机构专业团队

Coinsuper 拥有来自知名金融机构的顶级人才团队，充分的金融界服务经验结合技术储备，便于提供数字资产时代的优质、专业金融服务；专业团队了解从传统金融到数字金融的业务逻辑变革，也能够从现有传统行业获取相应资源，挖掘需求。

2.2.4 领先业界的技术优势

Coinsuper 拥有自主研发的 Higgs Chain 高性能异构区块链技术：Higgs Chain 设计了包含 Higgs Global 模型和 Higgs Trust 模型的分层架构体系来支撑价值互联网和实际业务逻辑落地。使用 Higgs Trust 的业务可以获得区块链去中心化好处的同时满足业务的性能要求，而接入 Higgs Global 则可以将数据进行全网见证及不同 Higgs Trust 系统业务的交互。

2.2.5 国际化全球布局能力

Coinsuper 在多个国家及地区设立本地交易服务中心，服务超过 100 多个国家的数百万客户，目前已完成对新加坡、英国、日本、韩国、香港等多个国家及地区的布局。

2 Coinsuper 交易所

2.2.6 最高标准的反洗钱和反恐融资

除了互联网安全，Coinsuper 致力于遵守最高标准的反洗钱和反恐融资（“反洗钱”），并要求所有员工遵守这些标准，以防止我们的平台用于洗钱和恐怖分子融资目的。这是构建我们平台网络的重要基石之一，对于整个高级管理团队和员工而言，这是我们的血液。我们采用最先进合规框架包括：

- a) 管理监督和治理
- b) 自动客户审查
- c) 先进风险导向交易监控
- d) 持续管理
- e) 教育培训
- f) 内部审计

管理监督和治理确立了正确的基调，这是推动 Coinsuper 长期持续发展的方向盘。

2.3 盈利模型

Coinsuper 的收入主要来自于以下业务：

2.3.1 交易手续费

平台交易用户在进行代币买卖交易时，平台会按照一定比例收取手续费。

2.3.2 提币费

用户在对代币进行提取操作时，需要支付平台一定数额的提币手续费。

注：申请提现后，各大银行会收取对应手续费，收费标准请咨询对应发卡行。

2.3.3 上市费用

平台会不定期上线一些优质代币作为交易标的，并向代币推广团队收取一定数额的上线费。上市在交易所里面是一个很重要的部分，因为这部分影响到后续在交易所里交易的是优质还是劣质的数字资产，在市场流通的部分数字资产实在有些空气币或者是证券币，为保障交易所客户的利益一定需要审核来杜绝空气币，还有现在虽然市场没有一个法律法规去监管证券币，但这些证券币是受到每个地区的证监会来管理，所以界定是否一个功能币而不是一个证券币也十分重要。为达到这个目的，交易所定下一系列规则如下：

- a) 组成上市评审委员会，定下数字资产评审架构，委员会成员包括法律专家、群组管理专家、财务专家、市场推广专家、金融研究员、技术专家、等等，在不同层面对申请要上交易所的数字资产作多方面的评估。
- b) 一个数字资产在通过评审委员会的审核之后，要提交到交易所管理委员作最后审核。
- c) 交易所管理委员通过以后，会通知申请上交易所的项目团队。
- d) 技术团队在这个时候会开始对接，要看项目方是利用什么特别的区块链技术来判断是否虽要额外的技术、钱包、产品、运营和市场推广团队作上线准备。

2 Coinsuper 交易所

- e) 交易所会在相关的 Telegram 或其他社交媒体公告会上的数字资产项目。
- f) 评审委员会还会安排项目管理经理跟进项目方上了交易所以后的项目管理和市场推广，确保相关数字资产在交易所保持一定的流动性。
- g) 如果数字资产项目方在要求时间内不能达到交易所项目管理经理的要求，交易所所有权要求项目方把相关的数字资产下线。

2.3.4 杠杆交易利率

当得到有关的金融管理架构批准或者是拿到相关的法律牌照之后，交易所可以通过以下几个方法增加收入

- a) 融资融券 – 参考在证券市场的做法，可以通过融资和融币两部分来提升客户的交易量，这个做法其实是为客户提供了不同的金融服务。在融资方面，客户可以利用融资增加手上的交易头寸，从而增加客户可以参与代币交易的额度。在融币方面，这是一个为客户提供的一个卖空的服务，如果客户感到一个代币价格偏高，_他可以向交易所申请借币，然后在市场里面卖出，等到代币低价格回到合理的价位，客户可以从市场里面把相对的币买回来交还给交易所。在另外一方面，另外一个客户可能持有一大批代币，他愿意把代币借出来但不愿意卖出，哪交易所可以作中间人把这个客户的币借来，然后把代币借出去，在这客户和交易所可以收取手续费和相关服务费。
- b) 合约交易 – 这个也是从证券市场作参考，交易所和相关监管机构商讨发行代币有关的合约交易，相关合约也可以通过融资来增加客户交易头寸，交易所在合约交易当中收取相关手续费和相关服务费。

2.3.5 其他收入

其他通过各类自身资源输出获得的收入，前提是 Coinsuper 取得相关牌照或许可：

- a) 区块链技术 – 交易所可以对区块链项目提供相关的技术和开发人员，从中收取咨询、开发、项目管理、和系统运维方面的收入。
- b) 代币管理 – 有些客户可能不太理解代币的管理，交易所拥有强大的技术和金融专才，可以为客户提供代币有关的咨询、项目分析、代币走势研究、或其他代币交易服务。
- c) 钱包/安全管理 – 鉴于市场里面也发生了几次黑客攻击，客户代币安全是非常重要的，交易所在系统安全方面可以为客户提供专业的建议和咨询，为客户代币或其他数字资产提供特别的钱包或保护安排，让客户更加安心管理他们的数字资产。

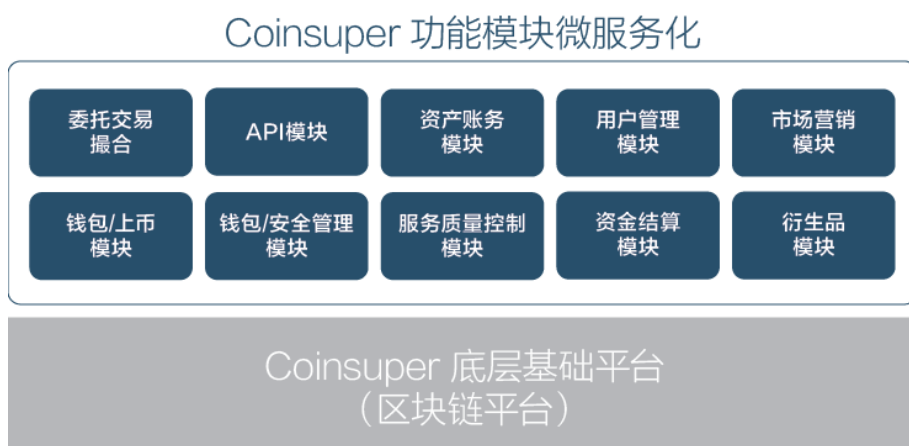
3 CEN 交易所 联盟

3.1 交易所跨链结算

Coinsuper 作为传统意义上的数字货币交易所已经具备基本的能力，如委托撮合、账务处理、对外通过统一接口的技术输出、后台管理、钱包等。同时，在运营过程中，Coinsuper 也逐步具备进阶化的能力，如量化能力、流量控制等。在技术规划路径上，需要通过以下几个主要的技术升级和改进，使得平台具备以下的能力：

3.1.1 模块化、服务化：

- a) 平台本身的模块化、服务化是平台交易能力提升、服务质量提升的基本前提。随着平台在市场上逐步得到认可，需要从技术路径上升级以便保证在流量增大的过程中仍然可以保证服务质量。
- b) 功能模块化，对于分布式技术架构而言，随着服务能力的提升，不同的功能在技术实现上的独立是服务化的前提。功能服务化以后，在分布式系统中，个别服务的瓶颈可以通过增加物理能力来提升，通过解决“短板”的问题提升整体系统的服务能力。
- c) 需要独立的系统功能模块主要包含一下几个：
Coinsuper 主要功能模块：



- 1) 委托交易撮合模块：该模块是交易所功能的核心模块，包含下单（委托单）模块、委托单管理、撮合逻辑、撮合算法等。在委托交易引擎的演进方面，未来 Coinsuper 将会把基于 DB 的撮合方式逐步进化为部分订单的撮合在内存中去完成，通过硬件性能的提升来提升订单撮合性能。在数字货币交易平台中，绝大部分的订单并非是实际可撮合订单，这些订单可能来自于不同的输入，比如包含程序化交易，通过 API 调用形成的大量订单（可能出现大量的下单短时又进行撤单），这种订单实际上绝大部分是不会得到撮合的，因此，我们应该谈到的指标是“处理订单量”。提升“处理成功订单量”的方法，一方面是通过将撮合系统放到内存中保证其更高的撮合性能，另一方面是系统要提升“处理成功订单量”这个指标，该指标才真正对应了撮合交易成功的效率，通过在内存中排除掉一些显然无法撮合的交易订单，就会显著的提升“成功处理订单”的效率，显式无法撮合成功的订单，会放到整个撮合队列的末尾，通过这样的方式，让系统能够处理的订单量会得以非常大量的提升。
- 2) API 模块：交易系统为了支持高频的程序化交易，必须提供 API 集合用于支持外部的程序化交易对手。

3 CEN 交易所 联盟

- 3) 资产账务模块：交易所的用户、账户将用于记录资产余额，通过余额记录反射判断是否可以进行交易委托，该部分也用于与钱包模块进行对账处理。
- 4) 用户管理模块：每个交易所平台都需要对自己的客户进行 KYC 和 AML，用户管理模块集成这样的功能，抽象检查用户的功能，屏蔽不同的 KYC/AML 接口带来的软件上的改动。
- 5) 钱包功能
 - i) 上市模块：每个数字货币交易所，在支持多币种上都面临挑战。由于现有的数字货币所基于的区块链平台有比较大的差异，每个上市的开发流程对每个数字货币交易平台都有巨大的工作量和上线风险。将这个部分独立出来，分离该部分功能有利于隔离这样的风险，同时也可以灵活支撑各个前端系统
 - ii) 钱包安全管理模块：对于存在于平台上资金资产，如果要保证资金资产的安全，在钱包系统中需要多个策略，这些策略包含：多重签名钱包、冷热钱包分离、头寸热钱包等功能及其对应的配合工具（比如包含后台归集功能等）。
- 6) 服务质量控制模块：针对不同的服务，提供不同的质量控制配置，通过服务质量配置保证系统不会达到系统性能的瓶颈。
- 7) 资金管理模块（资金结算模块）：对于一个数字货币的交易平台，最核心的功能，主要包含委托撮合交易和资产资金的结算过程，无论是从合规性还是从安全性考虑，结算功能的独立都是有其必要性的。
- 8) 增值服务模块
 - i) 市场营销模块：标准化市场营销需求，提供基础和可定制的市场营销数据，帮助市场决策并快速发起营销活动。
 - ii) 衍生品交易模块：交易平台除了支持普通的交易外，也需要支持更高级的交易方法，衍生品交易模块的规则建立、抵押品管理等功能，都是相对独立的功能模块，独立有助于隔离这些功能对主要架构的影响。

3.1.2 资金管理更加安全：数字货币交易所的两个主要的功能

- a) 委托撮合交易：目前交易所平台采用的撮合方式，是集中式竞价撮合交易，交易模式最重要的保证撮合的性能。当所有的委托撮合完成以后，根据完成的撮合单进行后续的资金结算，资金结算流程实际是完全可以是一个异步流程。
- b) 无论对于现有的市场股票交易所、期货交易所、地方资产登记结算中心，出于资金监管、合规性或资金安全性的考虑，这些资金需要托管在专门持牌金融机构中，以金融牌照的方式来保证资金的安全性。本质上，我们要解决的是一个信任问题。
 - 1) 信任问题的现状：
 - i. 目前集中竞价式交易所的做法都是既管交易同时也管资金，交易所既做交易同时也做资金资产的结算。交易系统因为其面向C端客户群体，其系统本质上一一定需要暴露于公网之下，它本身所处的环境就很难保证安全。在全球各地的数字货币交易所，在此之前也发生过多次的资金问题，因为黑客攻击而导致的资金损失的额度也非常大。这本身就说明，交易所系统所处的环境就不适合对资金进行管理。
 - ii. 在现有情况下，在数字货币市场，由于其仍然处于发展的初级阶段，通过传统的金融机构持牌而提供信任的方式，在数字货币交易过程中很难得到有效的实施。
 - iii. 知名的数字货币网络（BTC、ETH、EOS等）本身是基于区块链的做法，通过私钥的方式来对链上的资产和资金进行保护，这种方式对于数字货币市场的参与者而言，已经非常普遍，为大家所接受。而区块链本身对于数字资产的保护由于采用了共识机制进行交易见证，其本身的安全甚至超过了持牌的中心化系统，这本身也是区块链最大的优势。

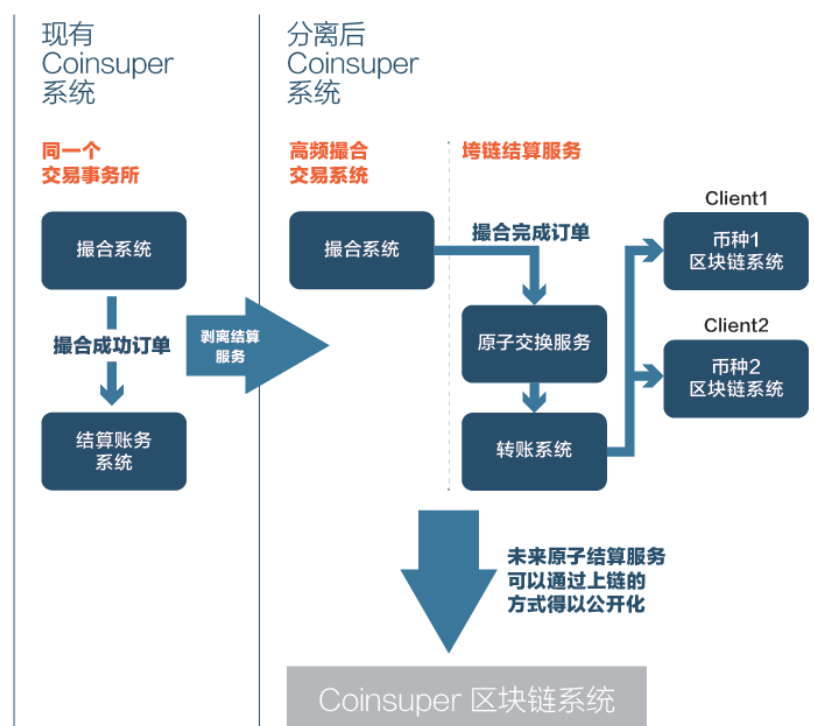
3 CEN交易所联盟

2) 如何解决信任问题：

- i. 将交易与资金结算过程分离，这符合传统的合规方式，也使得资金的安全性得到了很大的提升。至少如果交易系统本身被黑客攻破，其资金管理部分也不会受到太大的影响。
- ii. 由于各币种对应的后端区块链系统本身均采用私钥的模式来对资金资产进行管理，其安全性是很高的。因此，如果交易所平台本身不再对客户资金进行管理，将资金的控制权仍然由客户自己控制（客户自己的私钥钱包），简单说，交易所平台就不再对客户的资金进行管理，进而也不会参与到资金的清算中，这样就实现了交易所平台的交易和结算的分离

3) 实现方案：

- i. 由于委托撮合系统对性能的要求很高，同时，撮合交易的形式、算法是交易所最核心的价值所在。借助于中心化撮合系统达成超高的撮合性能，这部分功能与现有交易所平台的委托交易功能并没有差别。
- ii. 交易所平台仅仅负责完成委托撮合交易，提供最好的撮合交易服务，收取的手续费也仅被视为委托撮合的手续费，交易所平台由于功能的剥离显得更加纯粹，有利于交易所平台更加专注于将其核心撮合系统做到最好。
- iii. 分离后的结算系统，将资金的管理和结算从交易所平台剥离出去之后，资金的结算（也就是按照匹配成功的交易单）可以有多种方式来实现：
 1. 使用中间人方式：前者还是存在中心化的顾虑，中间的交易仍然在中心化系统中完成，并且所有的交易还需要中心化主体去手动参与，这里存在道德危机的风险，其信任问题仍然无法得到妥善的解决。
 2. 使用跨链原子交换服务，其整个过程在一个原子交换服务中去完成，而这个原子服务通过Coinsuper来提供，该服务的主要完成的功能就是使用hash lock为原理构建原子交换服务，服务本身需要做其它组件的构建，比如在各区块链中的client的实现、服务本身内部的状态跃迁，它依赖的不是对中心化系统的信任，而是基于算法，在整个过程中，完全没有人参与的参与。



3 CEN 交易所 联盟

完整的实现方案如上图所示，由于原子交换结算服务是一个中心化系统，未来该系统为了保证整体的公开性，则可以将该系统构建于区块链之上，整体系统演变成一个完整的基于区块链的交易所平台。

将撮合和原子跨链结算服务上链以后，内部 hash lock 的交换可以通过区块链浏览器实现公开性，任何具备权限的主体（如交易所或交易所联盟成员）都可以通过浏览器得到实时密钥交换的状态数据，通过公开性的达成，让所有参与主体都可以随时知道自己所拥有的订单的结算状态。

3.2 交易所联盟

CEN (Coinsuper ECOSYSTEM Network) 将在交易所联盟基金会的运作下，通过共建、共赢、共信三个阶段的发展，整合自身优势资源，着眼合规、安全、交易清结算分离等方面搭建一个更强大、更合规更安全的交易所，为联盟成员提供服务的持续升级，推动构建安全、合规、可信、繁荣的加密资产交易生态环境。

3.2.1 第一阶段：“共建”

第一阶段“共建”，CEN 帮助交易所会员建设金融级别的技术系统，钱包安全和 IT 运维能力，合规和风控能力，并为新兴交易所提供基本的流动性支持。帮助新交易所快速开展业务，建设基础能力，实现交易所业务从 0 到 1 的突破，并且根据市场变化和监管要求不断升级。

CEN 提供从交易所筹建到成立再到后续运营的全程服务方案，快速共享交易所联盟内所有开箱即用的产品与服务：

- 联盟技术输出：为交易所提供交易所整体核心套件及 SAAS 平台解决方案，并可根据客户需要定制开发，帮助交易所提升系统建设能力。
- 联盟服务输出：通过引入和整合第三方服务机构，为交易所提供个人及企业级安全钱包服务、提供 IT 和系统安全服务，提供安全运维服务、提供风控合规能力建设服务，为新交易所提供更好的流动性和市场深度。

CEN 系统

- CEN 产品是交易所整体核心套件，包括提供交易所的核心交易系统、撮合系统。
- 资产钱包、风控系统等，采用平台建设、定制开发、后期维护、运营支持等一整套的交易所技术解决方案。机构客户可自由选择单独购买或加入联盟的方式，我们将建议和激励客户选择联盟方式。CEN 将提供以下系统功能：
- 交易所交易平台：实现用户注册、登录、资产管理、身份验证等基本功能；
- 支持多种交易场景：支持币币交易、场外交易、法币交易、杠杆交易等；
- 支持多语言版本：可根据客户的地域语言环境实现多种语言版本设计；
- 多重安全防护：银行级加密、三方托管、多重数字签名、多集群系统架构；
- 钱包托管：机构级别的托管服务，内容包括财务管理、托管流程方案；
- 系统托管：提供交易所系统的云部署托管和维护；
- 系统运维：对托管的交易所系统，进行日常运维和技术支持；
- 数字身份识别：可实现数字身份多交易所认证，C 端用户在一个交易所完成用户注册和 KYC 认证，可登录在许可的其他交易所实现登录和交易；
- 交易所间清结算：采用数字身份识别的 C 端用户在登录其他交易所交易后，可实现交易所间相互清结算；
- 部署模式灵活：可根据客户的需求实现公有云、私有云、混合云的部署方式。

3 CEN 交易所 联盟

CEN 服务

CEN 在提供系统建设、培训、部署、维护升级等技术服务的基础上，引入提供第三方服务：

- 数字资产对接服务：为中小交易所提供上市服务
- 分销渠道服务：对加密资产项目进行承销和分销
- 项目推广服务：向潜在投资方进行路演和推荐，提供社群建设与推广服务
- 项目评级服务：为优质项目及ICO项目提供中立分析报告及咨询服务
- 投票上市服务：由联盟成员共同投票决定ICO 项目是否在交易所共同发行
- 法律合规建设服务：为交易所成员提供风控合规、KYC、AML 等服务方案

3.2.2 第二阶段：“共赢”

第二阶段是“共赢”，帮助交易所更强获客、产品多样性和市场深度，打造交易所联盟的 CEN 账户体系，为交易所带来更多的交易量和交易深度。CEN 账户体系既为客户多账户登录交易提供了良好的解决方案，也为交易所联盟成员带来更加丰富的产品线、资金流入和用户流量，同时引入了更多的机构投资人或其他相关金融机构，为生态建设提供资金入口和产品入口。

首先将打造一个面向客户的“CEN 账户”体系。“CEN 账户”通过伞形分仓账户设计，可实现直连多个交易所或加密金融产品机构。一方面满足了客户多账户、跨平台交易的难题，一个账户可以购买多交易所产品。同时也为交易所带来更多的交易量和客户流量，成为交易所强大的销售渠道。

此外，CEN 将依靠其在成熟的产品开发、运营、推广等方面的优势，对交易所全面开放“CEN 账户”的产品体系，嵌入交易所各自的交易平台，快速丰富其产品线，为交易所产品供应提供后台支持服务。

CEN 系统

“CEN 账户”在实现 C 端用户一个账户进行多交易所资产交易和管理的基础上，为 C 端用户打包提供钱包、资金借贷、杠杆融资、投资管理、分仓管理、风险控制等一体化功能，实现 C 端用户或机构投资者对资金融通和风险控制的需要。CEN 账户”品体系接口可对接中小交易所平台，各自交易所平台的 C 端用户将获得了更加丰富的产品选择。产品具备以下功能：

- 加密资产交易：用户可在终端应用内登陆交易联盟内交易所加密货币资产；
- 持仓资产分析：资金管理、持仓分析，实时反映资产的成本和收益情况；
- 币种行情查询：支持主流加密货币的实时行情查询，可自定义添加小币种；
- 灵活的账户体系：支持多账户统一管理功能，子账户拆分管理功能；
- 多重风险控制：资产持仓的风险监控，盈亏情况实时监管与提示；
- 人工智能选择标的：通过机器学习从候选标的池中筛选预期表现最优标的；
- 量化择时动态调仓：动态计算和监测当前市场状况变动下的调仓方案，并判定最优调仓方案；
- 提供产品系统对接：为中小交易所开放产品系统提供接口对接、嵌入式、全托管的多种合作模式。

3 CEN 交易所 联盟

CEN 服务

- 杠杆服务：根据C端用户资产情况设定杠杆额度，极速匹配；
- 新产品创设服务：对尚不具备产品开发、创设资质的中小交易所提供业务、技术、营销多方面的服务支持。
- 智能投顾资产配置服务：根据C端用户风险等级定制最优的资产配置方案；
- 资金安全监控预警服务：对机构用户提供实时资产监控与风险预警，支持分仓子账户风险控制和自动平仓；
- 结构化大数据分析服务：高效整合跨交易所行情动态，用户数据，加密资产数据等大数据汇集分析，为机构用户提供交易机会。

3.2.3 第三阶段：“共信”

第三个阶段“共信”，我们处在去中心化交易所的大趋势之中，我们将结合自身的区块链技术，通过打造跨链共识能力、原子交易的能力、闪电网络清算能力和生态智能合约能力，实现CEN平台的去中心化，让整个生态可信、透明和自治。

CEN 系统

CEN 将基于 HiggsChain 的技术实现去中心化跨链数字资产交易网络，我们将 CEN 链接的交易所网络里的每一个机构作为 Higgs Trust 可信链的节点，每个 Trust 节点都部署全部软件栈，通过这种设计避免了分层架构中容易出现中心化的问题，再通过将软件栈分为不同的软件层次，完成业务投票和共识。

对每个业务逻辑，在写入区块链之前，每个节点都包含共识节点，每个节点的区块链核心层，通过运行包含业务数据以及业务行为的逻辑（也就是智能合约），得到结果，按照共识策略产生结果，接着收集各节点结果形成统一的共识结果。这样就实现了 CEN 网络在机构间金融业务上链的需求，在业务逻辑层解决中心化交易所使用区块链实现其必要的业务改造，每个交易所节点都包含从业务逻辑接口到区块链底层逻辑的全部功能实现，并通过共识节点来保证数据的一致性；节点之间天然隔离，较好的实现了用户的数据隐私隔离和账务系统的隔离；自研的共识算法使得 Higgs Trust 具有上万 TPS 和毫秒级延迟的特性，是能够全方位满足交易所用户实际业务性能要求的可信区块链系统；同时也提供如钱包、代币流转等其它区块链平台通用的功能。

我们采用 Higgs Trust 中实现了完整的交易所会计账记账方式，并支持在区块链中应用传统的会计账逻辑，比如账务的验证、试算平衡、清结算等功能。通过会计账务模型与区块链的结合，既保障了交易所间的业务账务数据的顺利上链，同时也具备了不可篡改性、公开性等区块链特征。

CEN通过Higgs Trust满足跨链数字资产交易网络业务系统和业务逻辑接入区块链的性能和业务需求，同时为了满足实现全网见证需求，我们利用Higgs Chain技术支持Higgs Trust的数据“推送”到Higgs Global上实现全网共识。

3 CEN 交易所 联盟

Higgs Global的架构借鉴银行系统的设计，原生支持闪电网络特性，利用闪电网络的保证金机制支持不同Higgs Trust接入方之间的清结算业务。Higgs Global利用改进的DPOS共识算法，解决DPOS分叉问题，使得全网共识确认达到秒级。出于Higgs Trust业务高效交互的目的，Higgs Global的智能合约原生支持闪电网络。Higgs Trust共识的速度会远高于Higgs Global的生成区块的速度，从性能和效率考虑，如果Higgs Trust之间交互都通过Higgs Global的区块会拖慢Higgs Trust的业务效率。为了不同Higgs Trust之间的交互提升速度和增强易用性，Higgs Global的智能合约原生支持闪电网络。CEN节点之间利用Higgs Global的闪电网络进行资金或者资产的流转（清结算），机构间的交易记录在闪电网络中，由于闪电网络是机构间通过技术保障建立的，具有天然的对账能力，机构间的资金往来可以进行实时的清算。当在需要结算的时候，机构双方将闪电网络结算数据记录到Higgs Global中，在Higgs Global达成共识之后即可完成机构间的结算。

CEN采用Higgs Trust和Higgs Global两项自研技术，最重要是通过技术的手段实现数字资产原子转移并实现多种类型资产的交换的快速交换，基于数学模型的实现，减少中心化的道德风险。

核心能力：

- 提供经过优化设计的区块链私链平台，通过定制的API实现CEN业务在区块链的快速落地，并支持业务在平台上的毫秒级高效运行；
- 提供经过优化设计的区块链跨链平台，构建跨链原子交换服务，实现CEN业务通过公链进行高效的信息传递和价值传递，并实现信息的全网共识见证；
- 提供CEN生态社区相关的提议、投票、执行等功能，提供基于CEN业务定制的、简单可靠的智能合约功能，实现系统的民主共治；
- 提供基于闪电网络的清结算能力方便数字资产在CEN不同节点进行资产的管理；提供转账、兑换、流动等业务能力，保障数字资产和交易的安全、可追溯和不可抵赖。

CEN服务

- 推动联盟内交易所成员的交易、托管、清算三方分离的机制
- 积极与政府监管部门进行沟通和互动，申请成为受法律支持的联盟组织
- 自觉提供监管数据接口，向上提供监管信息，主动对接监管需求
- 引导联盟成员在系统安全上进行标准制定和网络信息安全技术升级
- 协同联盟内成员进行产品合作开发，提升市场竞争力

4 Coinsuper 代币发行 方案

我们将发行Coinsuper 交易所平台代币CEN，代币总量为10 亿枚并且永远不会增发，CEN 代币会搭建在以太坊ERC20上。

4.1 代币比例分配

- 40% 平台激励
- 30% 机构基石投资
- 30% 团队和顾问激励

团队锁定计划

- 初期释放：20% (6000万枚)
- 第一年后：20% (6000万枚)
- 第二年后：20% (6000万枚)
- 第三年后：20% (6000万枚)
- 第四年后：20% (6000万枚)

4.2 ICO计划

以下所有时间以北京时间为准

- 2018-02 Coinsuper 交易所上线
- 2018-06 Coinsuper 战略股权投资融资完毕
- 2018-06 Coinsuper 白皮书撰写完毕，开启基石投资token 融资
- 2018-06 Coinsuper 全球市场宣传开启
- 2018-07 Coinsuper 全球ICO 融资开启

4.3平台代币优势

- 跨平台交易，CEN代币可用于所有联盟的交易所中交易使用，达成更快更方便的成交；
- 交易即挖矿，人人挖矿，越多的交易量挖的矿更多，每12小时确认；
- 优惠凭证：项目上市，平台将不定期发放项目糖果，持有CEN将获得更多优惠机会。

4.4代币用途

- 手续费支付，CEN代币可以作为平台手续费的支付货币。
- 会员制度，一定数量的CEN代币持有人将可以享用平台的会员优惠。激活会员身份所需的CEN代币数量和会员的优惠明细则会有公司后续公布；
- 参与项目上市投票：针对评级达到Coinsuper 上线要求的项目，使用CEN 可以为项目投票；
- 产品和服务，公司目标会提供大量和各式各样产品和服务并可以从公司或公司的合作伙伴直接购买，产品和服务都可以从平台上购买并以CEN代币结算。

平台将随着运营发展不断推出新的CEN功能。以上用途和优势可能会由公司不时修改，取决于公司未来的方针和目标。公司建议所有对CEN有兴趣的人都紧密留意我们的网站以获得我们最新的消息。

*在任何情况下，CEN代币的持有人并不会获得公司或COINSUPER的任何股权和股份，也不会获得公司所派出的任何分红或派息。CEN代币持有人也不能够在公司董事会或股东大会里投票。

4 Coinsuper 代币发行 方案

4.4 Token资金用途

| 用途 | 2018 | 2019 | 2020 | 总计 |
|--------|------|------|------|------|
| 平台市场营销 | 10% | 5% | 5% | 20% |
| 平台研发 | 20% | 10% | 10% | 40% |
| 联盟营销推广 | 10% | 10% | 10% | 30% |
| 理事会运营 | 4% | 3% | 3% | 10% |
| 总计 | 44% | 28% | 28% | 100% |



5 CEN 生态基金 与 CEN 合作伙伴 计划

CEN生态基金在交易所阶段致力于交易所安全运营及市场服务。在联盟阶段，CEN生态基金积极拓展联盟生态，发展合作伙伴，为联盟自监管及行业监管，提供充足支持。

生态基金致力于投资区块链产业链条，携手生态伙伴共同构建一个区块链世界中良性发展的生态系统，共享资源，协力共赢。我们寻找能够和CEN生态正向协同作用的生态伙伴，让合作共赢产生的力量不断突破自身的边界。

CEN将与全球范围内拥有顶级资源的人士合作，共同推动生态的健康发展以及全球业务的快速落地。我们建设的生态和合作伙伴包括但不限于交易所、安全技术、钱包应用、矿池业务、公链、DAPP、券商、研究机构、全球社区、媒体、内容平台、基金和投资机构等等，共同做大做强整个加密货币市场。



6 团队背景

核心团队



MS. KAREN CHEN

首席执行官

曾担任渣打银行的董事总经理，在渣打的13年中先后领导了中国的跨国企业银行部，私人银行部和优越银行财富管理部。

4年澳洲联邦银行（Commonwealth Bank of Australia）中国CEO，发起成立15家村镇银行，并代表股东方为杭州银行，齐鲁银行和交银康联保险公司提供技术转移服务。2014年加入全球最大的财富管理机构－瑞士银行（UBS）担任瑞士银行（中国）有限公司的行长兼中国财富管理总裁。

2017年底投身区块链行业，担任Higgs Block科技公司CEO。在学业上获得中欧国际商学院的工商管理硕士学位，现正攻读北大光华和港大联办的管理学博士学位。



DR. ANTHONY NG

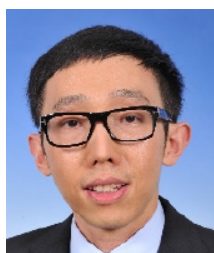
首席运营官

逾20年金融及商业运营经验，对股票、固定收益、外汇/期货及大宗商品有丰富的认知；在为全球客户提供电子交易支持和服务方面经验丰富。研究领域包括人工神经网络，Algo交易及交易系统。

曾任中信国际期货经纪董事总经理，并在摩根士丹利、摩根大通、和万方资产管理有限公司任职。

吴博士于南澳大学获得工商管理博士学位，于香港中文大学获得研究型硕士学位，于香港浸会大学获得工商管理学士学位。

6 团队背景



DR. GARRY ZHANG
首席技术官

逾15 年信息技术开发、金融科技投资及运营经验。精通技术管理、安全基础设施建设、金融科技及财富管理。

曾担任国美金融董事总经理及搜狐公司副总裁。

张博士于北京林业大学信息管理与信息系统博士学位，并获得中欧国际工商学院 (CEIBS) EMBA 学位。



MR. SAM FOK
合规部主管

曾担任汇丰银行全球私人银行和私人财富解决方案（亚洲及香港金融犯罪合规）主管，前摩根大通反洗钱主管，在金融犯罪及反洗钱领域拥有逾16 年反洗钱及 KYC 经验。熟悉银行法令法规。



MR. KENNY SHIH
执行董事

具有多年丰富的财富管理经验，资深的加密货币投资者及传播者。

曾担任摩根士丹利股票经纪人，拥有丰富的资产管理经验。在此之前，石先生任职于 Fisher Investment。

石先生于加州大学伯克利分校获得其学士学位，亦曾是 Pi Alpha Phi 前任主席。

6

团队背景



MS. YOLANDA ZHONG

市场部主管

近10 年金融传播经验，精通复杂的国内及跨境收购兼并，企业IPO 及政府关系，曾为香港上市公司提供投资者关系服务，帮助跨国企业应对各种沟通挑战，并为中国企业进入中国及全球市场提供传播咨询。

曾任职于博然思维集团（英国伦敦）、香港贸易发展局。

钟女士于香港中文大学完成新媒体硕士学位，及在ECJTU 完成经济与管理学学士学位。

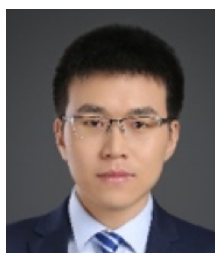


MR. IVAN CHAN

战略部主管

陈先生在金融市场已积累了超过15 年的经验，他在IPO、兼并收购、项目融资、内部审计、内部控制和欺诈调查等领域经验丰富。加入Coinsuper 前，他曾就职于新世界集团、法国燃气苏伊士集团、Hill & Associates、ANX 国际和Octagon Strategy 等知名公司。他已为一些首次代币发行项目(ICO)提供咨询建议。

6 团队背景



MR. SIMONS LAU

运营和产品部主管

多年互联网金融和云计算工作经验，资深区块链和数字货币玩家。

曾任职阿里巴巴、蚂蚁金服等国际知名大型互联网公司，保障超高技术挑战的双十一，双十二等全球狂欢，拥有金融产品管理和复杂系统研发丰富经验。

毕业于电子科技大学（UESTC）数学与应用数学专业。



MR. JUSTIN LEUNG

业务拓展部主管

梁子其先生(LL.B.) (MBA) 在加入Coinsuper 成为业务拓展部主管前曾是OKEx 上市团队的创始成员。他曾代表公司出席多个区块链研讨会并与超过200 个区块链项目合作，在币圈里建立了庞大的网络。

梁子其先生拥有超过9 年在项目管理，运营管理和创业经验。梁先生亦曾在花旗银行担任区域运营经理，更创办了两间初创公司。除此之外，他更从威尔士大学取得工商管理硕士，从伦敦大学修读法律学士学位及在阿尔伯塔大学修读文学士学位。

6

团队背景

顾问团队

项目顾问：Stanford Cryptic Labs

由著名密码学家及“公钥加密技术之父”Whitfield Diffie 博士发起成立，斯坦福密码实验室是一家创新型研究机构，主要致力于解决安全性的基本问题，以推动区块链的可行性及其发展。

项目顾问：节点资本

节点资本是一家专注于区块链行业的风险投资机构，是全球最早布局区块链产业生态的专业投资机构之一。节点资本围绕区块链深度布局，覆盖了新闻资讯、数字资产交易与存储、技术开发与应用、区块链数据挖掘与分析等生态系统中的众多项目，连接起区块链产业生态上的节点企业，形成了开放协同的生态圈，促进区块链行业健康稳定发展。截至目前，节点资本已经投资了火币、金色财经、库神钱包、博晨技术等 150 多个领先的区块链项目。

项目顾问：八维资本

八维资本 (8 Decimal Capital) 专注于全球区块链项目的价值投资和产业上中下游的股权投资，总资金规模超过三千万美金，旗下有两家控股公司和一支控股基金。八维核心团队成员来自国内外一线 VC 和 PE，基金顾问包括前红杉中国创始人合伙人张帆和中国区块链专家，bitfinex 早期投资人田甲。八维重视投后管理，且拥有广泛的产业资源，投后服务包括但不限于：媒体宣传，交易所上市，二级流动，人才招聘。八维希望与创业者共同成长，创造社会价值。八维的明星区块链项目有 Bluzelle (京东战略合作方)、Zilliqa (数据拆分领域 Top3)、ICON (韩国 Top1 跨链)、Orchid (兰花协议)、Basecoin、0x (去中心化交易所)、Raiden Network (支付协议)、IoTeX、GIFTO 等。而八维的部分产业布局也包括交易所：Seed (Bittrex 控股)、Bibox (全球前十交易所)；身份认证：Netki；媒体：币世界、36kr；清算所：DAEX、FXCH；数据商：Merkle Capital；量化基金等。

战略合作伙伴：Higgs Capital

希格斯资本 (Higgs Capital) 不仅针对区块链行业的优质项目进行投资，同时专注于区块链行业早期项目的孵化，借助集团体系在全产业链的布局，为区块链项目提供一站式服务和赋能。业务范畴包括早期项目孵化、项目整体公关策划、项目私募对接、项目交易所上市服务及市值管理等服务。核心团队成员来自国内外一线金融机构和区块链早期投资人，顾问包括：芝加哥大学经济学与金融学博士、比特币早期投资人 Jeffrey Wernick；Hayek Capital 创始人、多家海内外知名区块链机构顾问许宇萱等。团队成员过往投资项目包括 Harmony、Iris、Alchemint、Certik、Mithril、Origo、UUU、CNN、Basecoin、Beechat、DACC、WEtoken、Crptube、ONT、ZEC、非小号等。

6 团队背景

战略合作伙伴：中韩区块链基金

中韩投资基金参与方包括火币韩国、联创永宣投资、韩国 Kiwoom 证券、IBK、KDB 等韩国国有银行，基金总规模达 1000 亿韩元。中韩基金将致力于扶持中韩两国初创企业，并为两国间的企业交流和经济发展做贡献。

战略合作伙伴：香港区块链协会

HKBA 香港区块链协会成立于 2018 年，旨在借助区块链等创新技术的崛起，学习、交流及推广区块链科技及应用，致力于成为大中华及世界链圈的衔接平台，并将香港打造成新时代的金融科技中心。

战略合作伙伴：香港国际新经济研究院

香港国际新经济研究院是 Higgs Block 下属的一家综合性科研服务机构，主要为公司在互联网、大数据、区块链等方面，提供新兴技术、新经济形式、发展趋势等研究服务。香港国际新经济研究院是跨领域、跨行业、跨区域，集产学研一体化的资源整合型协同创新服务机构，致力于推动国内与国际金融科技行业之间的技术交流，为金融科技行业的健康有序发展提供了巨大帮助。

战略合作伙伴：IOST

IOST 是中国在 2017 年最热门的公链项目，获得了真格，红杉，经纬，丹华，火币资本，FBG 等多家一线基金的支持，首创 proof of believability 的共识机制，iost 市值在目前全球排名前五十，团队在全球范围内有五十多名全职的营销，公关，社群运营等领域的本土化团队（欧洲，中东，中国，东南亚，韩国，日本，美国）。

7 免责声明 及风险提示

除本白皮书所明确载明情形之外，公司不对，并在此否认，CEN 或 CEN 代币作任何陈述或保证（例如对其适销性和特定功能）。任何人参与 CEN 代币的销售及购买 CEN 代币的行为均基于其自身对 CEN 和 CEN 代币的知识和本白皮书的信息。在无损于前述内容的普适性的前提下，每个参与者将在 CEN 推出时按现状接受 CEN 代币，无论其技术规格、参数、性能或功能如何。

此次代币出售及 CEN 将来的开发、维护和运营过程中存在着若干风险，其中很多风险都超出公司的控制，公司的责任已于免责声明中所限制。每个购买者均应仔细领会、考虑和评估下述风险，及任何其他可得的信息，之后才决定是否参与本次公开售卖计划。

每个购买者应特别注意这一事实：尽管公司是在香港设立的，但 CEN 不具有任何具体的有形存在。另外，视事实和情况而定，规管 CEN 和 CEN 代币的法律和监管可能有所不同，因此至少在一定程度上或许处于一个或多个国家的监管范围内，其法律和监管含义可能无法预测。

参加本次公开售卖计划，应当是一个深思熟虑后决策的行动，将视为购买者已充分获知、知晓并同意承担所有相关风险。

更为详细的免责声明和风险提示，请参照 CEN 网站 www.cen.exchange。