



# JBC

White Papers



# 目录

一、前言.....	3
二、IRO的本质以及生态模型.....	6
ICO详解	
IFO 的本质	
何谓 IMO	
IEO 的本质	
IRO (initial Rescue Offering)	
三、JBC的金融底蕴.....	11
支付	
证券清算	
证券交割	
垃圾债券	
四、JBC代币分配.....	17
五、救赎的完成.....	18
救赎券JBC	
六、救赎合约.....	20
七、JBC的六重天.....	21
八、logo设计理念 .....	23
九、共识机制.....	24
POS 权益证明机制的优势	
JBC 的运行机制	
JBC 网络的特点	
十、团队介绍.....	27
十一、附录及文献参考 .....	28

# 一、前言

合作与共识是人类文明最重要的组成部分，是人类能够凌驾于万物之上主宰地球的根本原因。作为一个高度智慧的复杂群体，缺乏信任会导致合作不畅，缺乏透明度会导致无法达成共识。随着全球化的加剧，人类文明的发展瓶颈愈发显著。

我们不得不承认，中心化社会对于几千年来人类文明的快速发展，起到了极大的促进作用。但随着全球人口的不断增长，物质需求的不断提高，地球资源的日益匮乏，自然环境的生存危机，以及因贫富差距所导致的阶级矛盾日益激化，都不断限制着人类群体的总生产力提升，直接影响到了文明的进一步发展，让我们不断为如今由多个中心化所组成的世界进行着理性反思。

区块链的出现让我们找到了解决问题的方向，共识体系通过技术手段产生被动信任，形成不可篡改的共识机制，从而达成迄今为止信任的最高境界——无需信任。这是一场值得关注的技术革命，从根源处解决了现代人类文明发展的瓶颈，值得全人类不断探索和实践。

区块链为我们带来的不仅是金融的改变，加密货币只是价值传递的一种体现，是事物变化运行过程中传递能量的另一种表现形式，可以将其视为生命活动的基本要素。


它可以为我们带来更多，从金融到商业，从娱乐到文化，从产权到法律，从隐私到自由，从意识到认知，甚至从民主时代到后民主时代。从本质来看，区块链形成的社会浪潮将改写人类文明的发展，再次将整个人类文明带入快速发展时期。这是人类探索未来的必经之路。

在这个金融成为全球神经系统的时代，金融是区块链一切可能性的起点。

对于全球金融而言，互联网加速了金融资产的数字化。但在这个过程中，我们却受制于它不透明性和互联网技术的局限性。此时的资产安全和信任危机已成为个人资产的最大威胁。区块链技术的出现使得相当多的人看到了充满希望的未来。

通过这项新技术，人们意识到当前大多数社会冲突都是由中心化引起的。也许，去中心化是唯一的解药。区块链完美地解决了这种全球性的信任危机，加密货币则为我们的资产安全找到了出路。

但是，区块链技术的应用还有很长的路要走。越来越多的人开始关注区块



链的应用价值。对整个行业而言，将加密货币转换为真正的全球流通货币的尝试从未停止过。寻找区块链和加密货币的应用价值，一直是 JBC 开发团队的目标。这也是我们设计和开发 JBC 的初衷。希望我们的努力可以为世界打开新的窗口，成为具有重要意义的社会实践。

JBC 不仅仅是一个单一的区块链项目，它自诞生起，便担负着重大的使命与责任。它首次提出新的融资方式

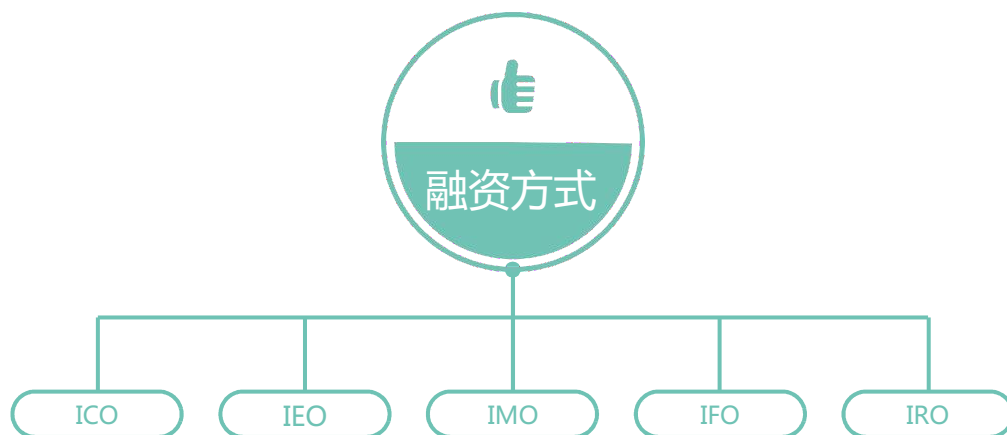
——IRO，这在整个区块链领域都是具有革命性质的。它也首次提出救赎券的概念，通过救赎，让已经在市场中流通的项目方再次获得融资，使其起死回生，再次获得新生，同时使得投资者手中下跌的币种再次焕发能量，融入希望与能量。JBC 从最初便以解救市场上已流通的项目方为己任，燃烧自己，照亮万物，达到互惠互利的区块链生态。

除此之外，它将在身份安全，网际自由，隐私社交，去中心化金融和商业方面发挥重要作用。这将引领我们去往一个前所未有的自由空间——六次元空间。

本文将从设计和基本信息层面，讨论 JBC 如何建立非中心化共识社会全生态未来货币网络。区块链将改变世界。万物皆无永恒，唯有思想永存。JBC 正在做的事情，正是区块链整个行业一个伟大的实验。

## 二、iro 的本质以及生态模型

在区块链行业，自从比特币诞生以来，以太坊兴起，以及到最近的 IEO，其实均为区块链中的金融工具。在过往以来，涌现了很多的融资方式，市场上较为知名的为 ICO、IEO、IMO、IFO 等。



ICO (Initial Coin Offering)，首次代币发行，指区块链项目首次向公众发行代币，募集比特币、以太坊等主流加密货币以获得项目运作的经费。

IFO (Initial Fork Offerings)，首次分叉发行，指通过分叉比特币等主流加密货币生成新的代币。

IEO (Initial Exchange Offerings)，首次交易发行，指以交易所为核心发行代币；代币跳过 ICO 这步，直接上线交易所。

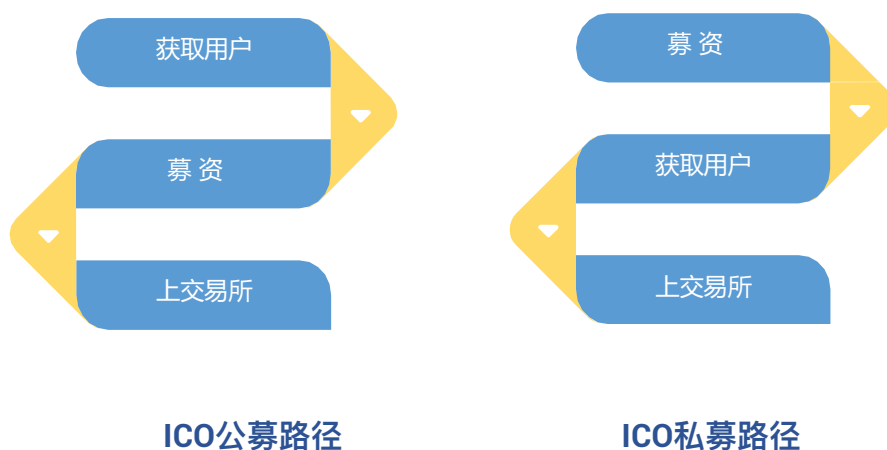
IMO (Initial Miner Offerings)，首次矿机发行，指首次通过售卖硬件/矿机来发行代币。

本部分首先会介绍这些概念，并解释IRO 与其在本质上的区别。

### 1、ico 详解

最初 ICO 的概念源自传统金融市场的 IPO，即首次公开募股，IPO 发行的是股票，获得的是法币；而 ICO 整则是用加密货币来替代股票进行募资。每个加密货币背后都有一个完整的项目介绍说明和明确的项目愿景，而每一位投资者，需要做的就是信任项目方，同时拿出比特币、以太坊等类似主流币种去参与项目，到时项目方会给参与者对应的数字货币，等代币在交易所发行之，参与者就可以交易自己获得的代币，如果项目价值被更多人认可，则代币的价值就会暴涨，反之就会空气化。

在传统的认知里一个项目或者创意在实现之前，往往既没人关注也很难筹到资金，但区块链世界里，一切都变得美好了，只要项目方有好的创意、点子，写一份详细的企划书（白皮书），发行一个通证（token），通过公开出售token，从成千上万个对项目感兴趣的投资者手里筹集充足的资金，也同时获得了足够的种子用户，这对任何一个项目或者创业团队来说，都是不错的选择。正常情况下，ICO 结束，通证具备初步共识价值，项目团队只要好好做事、认真研发技术、全力执行既定路线，所有利益相关者就都能获得不菲的利益。然而随着市场热情急剧膨胀，很多人惊奇的发现，不做事一样也能更轻松的赚钱，于是很多项目团队都利欲熏心开始不按常理出牌了，ICO 从一开始的创新标杆变成了血淋淋的镰刀，乌托邦彻底沦为屠宰场。



## 2、IFO 的本质

IFO 中的 F 是英文单词“fork”，即分叉。一开始，分叉是为了优化原有公链不足提出的解决方案，比如解决比特币区块大小的问题等。由于分叉后的代币也等额复制，就好比凭空多了一堆资产出来，只要这部分资产还能值钱，就是赚到，于是一种新思路应运而生，在分叉之前，分叉团队可以预挖的新分叉币保存住，在分叉后上线交易所，用预挖币筹集资金的方式称之为 IFO。

与 ICO 发行代币融资不同，IFO 是基于比特币等主流币而进行的分叉，持有诸如比特币等主流币可获得分叉币，即一种新的虚拟货币。

IFO 技术人员采用技术手段对比特币等主流货币分叉，开发的分叉币会按比例相应分配给比特币持有人，并且在交易流通中获得价值，部分也会通过数字资产交易所进行交易流通。

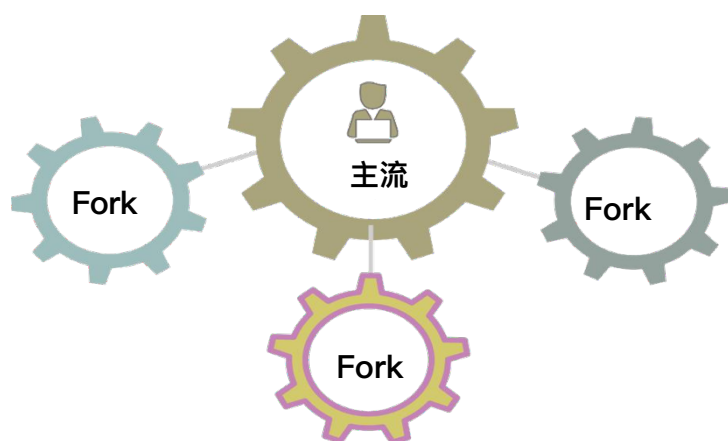
而 IFO 就是在原有比特币区块链的基础上，按照不同规则分裂出另一条链。也就是这个总账本正在记着，然后有人过来整个复制了一份，然后用自己的新规则去生成之后的账单页（区块），添加到账本后边。而按着人家的新规则去生成区块的人，也有代币奖励，只不过这个币并非比特币，而是一种类似比特币的新的数字货币。

分叉比特币的好处在于，提出分叉的机构或公司可以预先挖掘数字货币。

什么是预挖，就是发行方首先自己拟个记账新规则，悄悄摸摸自己按新规则挖币，等手头攒了大量的这种新币，就告知大众说己方要对比特币进行分叉了，新的这个币要上交易所交易的。

然后分叉出来的数字货币有人买入，最初进行 IFO 的公司就可以稳赚不赔地出售掉手中储存的货币了。而且由于比特币属于开源代码，分叉比特币（IFO）比开发一个新币

（ICO）更容易，且更好宣传推广。所以至今已经有很多数字货币是采取 IFO 的方式出来的，比如 BCH（比特币现金）、BTG（比特币黄金）、BCD（比特币钻石）、SBTC（超级比特币）。



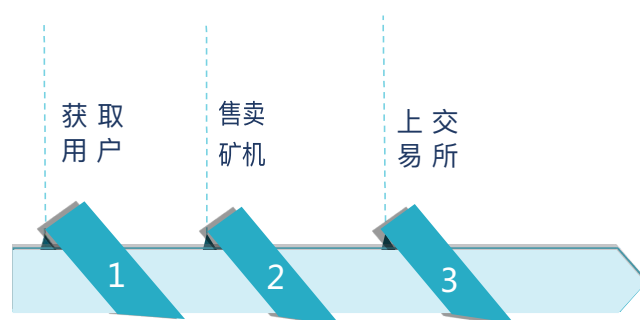


### 3、何谓 IMO

IMO 指的是通过购买的特殊硬件设备，人人把自己多余的资源（现阶段主要是算力，网络和硬盘）贡献出来，从而获得相应的代币奖励，后期在交易市场获取回报，而这些特殊的硬件设备也被统称为“矿机”。而实际上，极为接近中本聪构想的未来的区块链网络的现实世界，但是部分参与者通过炒硬件的价格，从中牟取暴利，另一方面，由于共享的资源并没有得到有效的使用，使得购买硬件的“矿工”们基本无法回收成本。

IMO 相比于 ICO 和 IFO 有一个很大的区别，后两者是先有各种数字代币，才可以利用矿机挖币，但前者是现有矿机通过矿机挖新币。

很多公司在自己的应用服务或智能硬件的基础上融入区块链技术，变成可以挖其代币的矿机。而通过这样的方式所发行的数字资产，也可以促进项目的生态。



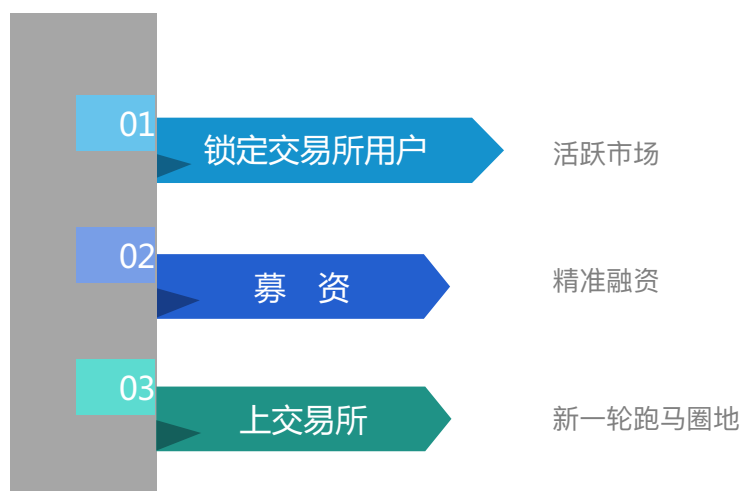
IMO 路径

### 4、IEO 的本质

IEO (Initial Exchange Offerings) 的全称是交易所公开售卖代币，指的是加密货币直接在交易所发行并进行代币售卖的方式。只不过它的融资本位币从比特币、以太坊、EOS 等传统的 ICO 融资币变成了交易所的平台币。

活IEO 兴起于 ICO 沉寂之时，在目前融资渠道狭窄、优质项目缺乏的情况下，由交易平台筛选出好标的，进行 IEO。一来活跃市场，二来精准融资，三来进行新一轮跑马圈地。无论如何，是行业发展到如今阶段的一个自然进化之举。

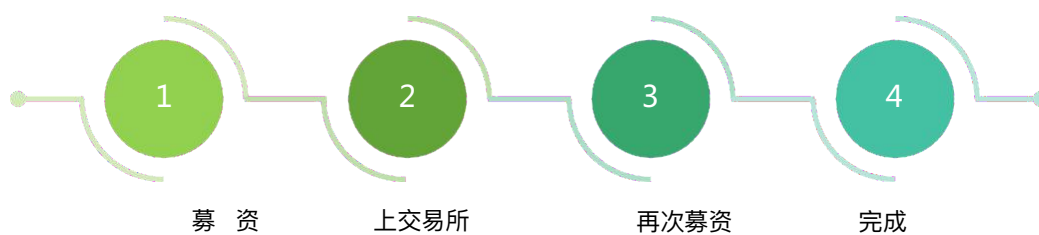




### IEO 路径

如上述各图所示，可以看到这些融资方式的差别。但总体而言，都有一个弊端。就是一个项目方完成融资都是一次性的，再无后续。而救赎基金提出的IRO 就是为了解决此方案而产生的。

IRO (initial Rescue Offerings ) 就是完成融资之后， 再次通过本基金的币种来回购的方式， 购买者通过救赎合约来使得项目方再次获得融资的方式。此种方式类似传统金融的一种金融债券——垃圾债券。此理论源自于传统金融债券中的垃圾债券。



## 二、JBC的金融底蕴

区块链为我们带来了生产关系的颠覆，它将极大的释放个人的价值。从娱乐到文化，从产权到法律，从隐私到自由，从意识到认知，甚至从民主时代到后民主时代。

从本质来看，区块链形成的社会浪潮将改写人类文明的发展，再次将整个 人类文明带入快速发展时期。但它首先改变的是金融，金融也是区块链一切可能性的起点。区块链的技术优势和金融领域高度数字化的特点，使这两者结合能很好地解决金融领域现存的许多痛点。

金融领域运用最早最普及的场景有：支付，证券的清算和交割。

首先，区块链颠覆了支付的过程。区块链支付确认的过程即清算和结算过程，没有后续人为的干预，在跨行、跨境支付方面可以减少交易时间，其与智能合约技术的结合有望催生新的交易市场。虽然区块链技术在金融领域的大规模应用还处在不断的探索进程中，但是目前国内外已经落地的区块链+金融项目也预示了未来区块链在金融领域不可替代的地位，能看到未来区块链在金融领域的大好应用前景。

传统金融机构在结算和清算时都依靠中央结算来完成，导致效率低下。传统金融机构在结算和清算时都依靠中央结算来完成，而由此造成的问题就是效率低下。传统的跨国结算就是因为要通过类似于SWIFT这样的机构，所以跨国电汇往往是按天来计算的。

在联盟链和私有链上，金融行业对于自主可控的要求决定了身份认证、权限管理等模块是必不可少的，同时其受政策监管制约因素较强，决定了目前的公有链还不太适合作为金融机构解决方案，可以先从多中心化或者部分去中心化开始，实现金融行业的信息共享。从交易频率、交易速度等角度出发，联盟链和私有链比较适合现在的市场需求。

这一点要归功于智能合约应用的相对比较成熟。智能合约的应用范围非常广泛，包括众筹、资产管理、保险以及信贷服务等等，可以有效减少这些行业中人为审核和沟通的环节，减少沟通成本，使得一些流程化的过程自动执行，同时智能合约强制执行的特点也减少了违约风险，使得“去信任”的交易成为了可能。

单独使用区块链技术是非常局限的，需要结合大数据、云计算、人工智能、物联网等技术来赋能。比如在进行分布式数据存储的同时，将数据通过云计算

的方式结合大数据的技术，在云端进行预测、实现数据分类等。其次，除了本身的一些金融数据以外，还有很多线下的部分，这部分需要结合物联网技术的发展，打通线下链上数据壁垒。

金融行业在防止系统性风险上，往往需要进行层层审计来控制金融风险，通常也会造成过高的成本。随着各种监管法规的出现，导致金融管控门槛不断升高，反洗钱和反恐怖主义融资的范围也让监管的深度渐渐扩大，导致整个金融系统的监管成本越来越高。

在这种情况下，区块链技术能够通过防篡改和高透明的方式，通过去中心化的实时结算和清算，来提高金融效率。从而让整个金融系统降低成本。

比特币在使用区块链技术时，在完全没有中心化运营机构的情况下，完美的运行了八年，不仅能够实现实时结算和清算，而且没有出现过任何一笔账目错误。

如果所有的金融系统能够实现去中心化的实时结算和清算，不仅仅将极大的提高全球金融效率，并且由此能够改变全球金融的格局。从大的金融行业环境来看，大多数传统金融机构都吃过互联网的亏，在互联网技术变革时代，未能及时抓住互联网创新机会，在基础设施、平台、渠道尤其是用户交互场景方面进行革新的金融机构都曾面临巨大的生存挑战，近十多年间，金融机构对于如何利用新技术进行业务场景创新、提高运营效率始终拥有迫切的需求。

区块链本质上是一种在对等网络环境下，通过透明和可信规则，构建不可伪造、不可篡改和可追溯的块链式数据结构，是一个由群体维护的共享账本系统，能够可靠地记录、追溯任意两个参与者之间并且直接进行的交易。

区块链技术本身的特性对于提高金融效率有天然的匹配性。区块链的分布式结构以及基于数学算法的低成本信任建立机制为金融领域提供了一种新的解决思路。

越来越多的区块链应用从概念验证走向真实的、大规模的金融环境，如果所有的金融系统能够实现去中心化的实时 结算和清算，不仅仅将极大的提高全球金融效率，并且由此 能够改变全球金融的格局。



## 区块链+金融

除了以上支付，证券的清算和交割等方面的应用之外， 垃圾债券的应用将是金融领域，在未来 5 年内，最为重要的方向之一。

垃圾债券一词译自英文Junkbond。垃圾债券最早起源于 美国，在本世纪 20 及30 年代就已存在。70 年代以前，垃圾债券主要是一些小型公司为开拓业务筹集资金而发行的，由于这 种债券的信用受到怀疑，问津者较小，70 年代初其流行量还不到 20 亿美元。70 年代末期以后，垃圾债券逐渐成为投资狂热追求的投资工具，到 80 年代中期，垃圾债券市场急剧膨胀，迅速达到鼎盛时期。在整个 80 年代，美国各公司发行垃圾债券 1700 多亿美元，其中被称作“垃圾债券之王”的德崇证券公司就发行了 800 亿美元，占 47%。1988 年垃圾债券总市值高达 2000 亿美元。1983 年德崇证券收益仅 10 多亿美元，但到了 1987 年该公司就成为华尔街盈利最高的公司，收益超过 40 亿美元。有“垃圾债券之神”、“魔术师”之称的该公司负责人米尔根 1987 年的薪俸高达 5.5 亿美元，“寻找资金就要找米尔根”成为当时市面的流行语。

巴菲特的投资理念是价值投资，但是可能很少人知道， 他进行价值投资的绝密杀手锏是投资垃圾债。比如 2000 年亚马逊发行的债券就是垃圾债，巴菲特当时就是买入了亚马逊的 垃圾债，没过几年，收益率就高达 140%。可见，垃圾

债其实一点也不垃圾。

所以，对于垃圾债，第一个要澄清的认知就是，垃圾债不是我们通常理解的“垃圾”，它不是无价值的，它不是应该抛弃的，那这里的“垃圾”何解？

根据发行主体的不同，垃圾债又分为两种，像亚马逊这样的大企业发行的，因为业绩下滑被下调评级，陷入财务困境，从而沦为垃圾债被市场抛售的称为“堕落天使”；而另一种由创业期实力较弱、盈利记录较差、现金流不稳定的中小企业发行的垃圾债则被称为“小天使”。垃圾债起源于美国。说起垃圾债就不得不提到垃圾债大王——迈克尔·米尔肯（Michael Milken），就是他利用垃圾债驰骋华尔街，颠覆了美国的证券金融业，改写了很多大企业的发展轨迹，被

《华尔街日报》称为“最伟大的金融思想家”。

总结来说，垃圾债本身也是一个中性的金融工具，它可以用来进行价值投资，也可以为中小企业融资，还有可能被有心之人用来扰乱金融市场，名字虽然叫垃圾，但它的价值却是可以被无限放大的。

垃圾债券，也叫高风险债券，是指一些低于评级机构标准的公司发行的债券。事实上，垃圾债券并不一定都是垃圾，有些甚至还是被低估的宝贝。正是由于人们对垃圾债券的误解，才让米尔肯有机会沙里淘金，因为在垃圾债券的发行者当中，有很多具有发展潜力的公司，米尔肯正是看到了这一点，才获得了别人无法相比的高回报，这成为他走向成功的第一步。当然，并非只有米尔肯一个人发现了这其中所蕴含的价值。无独有偶，股神巴菲特也曾于2003年大举投资垃圾债券并获得了丰厚回报，这应该算是英雄所见略同吧。可是，股神在获利后迅速回到他传统的投资领域，而米尔肯却一直在垃圾债券市场翻云覆雨，乐此不疲。

在1980年代，市场规模已有2000亿美元，但因为垃圾

债券含有主观色彩，所以目前难有估值。JBC发行总量2.1亿枚，发行价为0.1USD。对应传统金融的垃圾债券市场规模，区

块链的垃圾债券，还有万倍的上涨空间。JBC便为救赎基金发行的，对应的就是区块链中的Junkbond。

## 四、JBC 代币分配

为快速推进 JBC 的商业应用价值，JBC 基于 ERC-20 代币的标准发行。总量为 2.1 亿枚，发行价 0.1USD/枚。其中 1.89 亿枚（总量的 90%）用于救赎合约。2100 万枚（总量 10%）用于 救赎基金会的运营，逐月释放 21 万枚。

比 例	分配方案	额 度
90%	救赎合约	1.89亿枚
10%	救赎基金会	2100万枚



## 五、救赎的完成

基于金融背景的救赎之路。此项目名为 JBC，救赎券。正是基于 IRO 的一次新型的上市后再融资的新模式。解决了项目方最棘手的问题，使其拥有重新改变世界的可能。同时，把处于低估状态的项目方汇聚起来，更能实现 JBC 项目的跨越式发展。

JBC 与项目方代币开通救赎合约，完成救赎获得救赎券，进入救赎合约。救赎基金帮项目方将散落于投资者手中的筹

码收回，不但救赎了项目方，也实现了 JBC 项目的一次发行，通过救赎项目方获取盈利，救赎基金会将所盈利部分 80% 用

于二级市场回购 JBC，转入救赎合约建立长久稳定的救赎合约机制，实现市值无限上涨。另外 20% 用于基金会运营，开拓市场建立更强大的运营团队。

对普通投资者而言，很难对项目进行系统的了解。项目团队的背景、技术开发的进度、社区投资者的情况、项目落地的必要性，包括主流的技术、对大资本投资项目的研究分析等等，

这些关键信息都是值得关注且有必要详细了解的。而这正是 JBC 团队所擅长的，主干成员均有过资深的金

融行业从业背景及丰富的技术开发经验，拥有丰富的实战经验，比如总技术架构师 Kemal Demir，拥有超过 15 年的算法研究经验，具有丰富的系统架构经验，也参与过一线区块链项目的技术框架建设。

同时，救赎基金会为项目方的筛选，制定了系统的框架，要求，符合每项制度才会最终拿到我们的投资基金，确

保每个项目都是高质量、被低估的潜力股，可以实现多方共赢的。而且，该团队对 JBC 项目的 token 激励模型合理性，项

目的运营策略，运行机制等等都经过反复的改进，优化升级，确保一经上线就能实现价值提升、多方共赢的目的。

垃圾债券模式将与 IRO 完美结合，成为区块链行业的一个新的发展机遇。



## 六、救赎合约

JBC 救赎运行在以太坊智能合约上，称为救赎合约。救赎合约的机制:救赎完成后，当天释放救赎合约总量的 10%， 其余 90%通过救赎合约机制解锁。

其释放机制分为静态机制和动态机制：静态释放机制为 每 24 小时救赎合约总量的 1%；动态释放机制为第一代救赎合约总量的 2%，第二代救赎合约总量的 1%。

JBC 收益机制也分为静态和动态：静态收益机制为每 24 小时救赎合约总量的 1%；动态收益机制为第一代救赎合约总量的 2%，第二代救赎合约总量的 1%。

## 七、JBC 的六重天

通过不断救赎项目方，我们有一个六次元的空间，对应 有六重天的市值抬升。



### 一次元：雨露

与 3 个项目方实现救赎，完成一次币价的提升。在最初的阶段，JBC 将按照本基金的策略，对应到区块链行业中的项目方，寻找相应被低估的币种，与其完成救赎，救赎 3 次，将会成为进入下一个次元。

### 二次元：阳光

救赎 5 个项目方，再次完成JBC 币价的提升。

### 三次元：自我

救赎 7 个项目并开始布局生态，形成自己的媒体矩阵，为了更好的发展项目，以及吸纳更多的项目方。

### 四次元：智慧

和 7 个以上项目方完成救赎，并且除了媒体布局完之后，开始在世界各地建立线下线上节点。

## 五次元：合一

和不亚于 7 个项目方完成救赎，完成媒体以及节点之后，建立自己的交易所。JBC 交易所公司境内外架构主要会由四个板块构成，分别是：Global Linking 金融服务公司，JBC Fund，全球投资管理公司，JBC InvestorService 定向量化机构，以及 JBC 全球区块链资产交易所。

## 六次元：永恒

发行稳定币种 JSDT。基于稳定价值货币美元（USD）的代币 USDK。JSDT 的发行和交易使用的是 Omni（原Mastercoin）协议，它是一个基于比特币区块链的 2.0 币种。JSDT 的交易确认等参数与比特币是一致的。用户可以通过SWIFT 电汇美元至 JBC 提供的银行帐户，或通过交易所换取JSDT。赎回美元时，反向操作即可。用户也可在交易所用比特币换取JSDT。

JBC 的最终目标是成为全球货币的中心，通过数字货币稳定币与传统金融市场融合，真正打通传统金融行业与区块链之间的真正桥梁，到时，区块链行业将会迎来史无前例的大发展。

## 八、logo 设计理念



### 核心部分：救赎

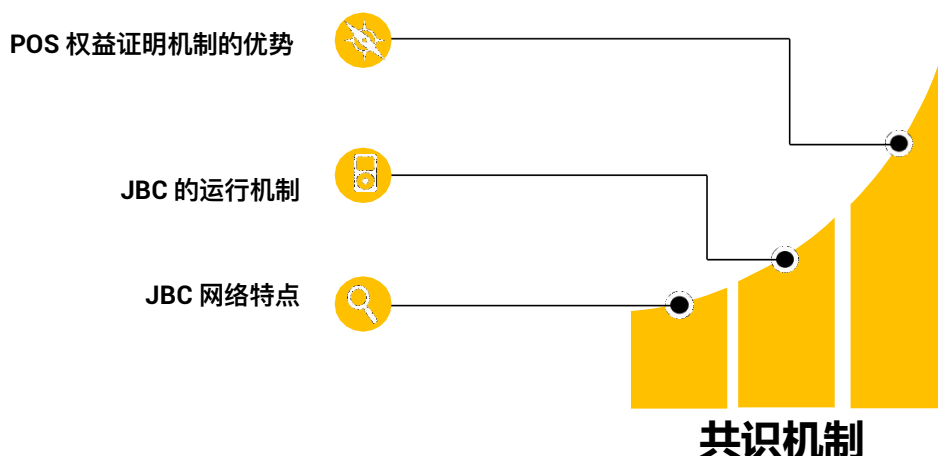
JBC 最终希望能够像太阳一样，通过燃烧自己，来滋润万物，使得项目方获得重生，众多投资者获得希望。通过创新、独特的方式，助区块链世界的飞跃一臂之力。

为尚处于初级阶段的区块链世界注入一股新的能量，为将来的价值互联的世界构建更坚实的基础。把整个区块链世界整合成一个统一的生态系统，这是该项目的终极理想。

## 九、共识机制

随着以太坊将把共识机制从POW（工作量证明）转向 POS（权益证明），即以太坊后续的宁静版本。再加上大多数新兴区块链平台都采用了 POS 的共识方式，这俨然已经成为了一股汹涌而来的新趋势。

可以预见，2019 将成为 POS 质押经济元年，市场规模有望迎来爆发性增长达到数百亿美元的量级。



### 1、POS 权益证明机制的优势

#### a) 交易速度快且成本低

POS 避免了 POW 出块过程中大量的哈希运算过程，这就极大的缩短了出块时间，可实现更高的网络性能。

#### b) 减少资源浪费

POS 依靠权益来实现共识，比起用算力实现共识的 POW 机制，可以节省大量能源消耗也避免了需要大规模部署矿机的硬件投入。

#### c) 持币者拥有控制决策权

比起 POW 机制中挖币收益和投票权被专业矿工所控制，POS 机制中将由持币者享受到决策权以及网络通胀所产生的收益，这显然更为合理。而且，POS 机制更适合以应用落地为发展目标的现阶段，正在成为最主流的共识机制。

#### d) 跨链技术打破区块链世界的“信息孤岛”

区块链行业发展到现在，除了大家所熟知的比特币、以太坊 之外，还出现了 EOS、Cardano、AE 等等一大批公链项目， 它们正在谋求建立起自己的生态体系，力求成为那唯一一个 最终的公链之争胜出者。

站在更高的维度来审视，目前的这些公链项目，尽管性能有所提升，但每条公链独自成为一个生态的思维束缚下， 每条公链都成为了技术架构各异、互不连通、独立运行的信息孤岛。

可见，区块链之间互通性差的现状，正极大程度的限制 着区块链的落地应用。反观今天的互联网，之所以互联网能 给我们的现实生活带来极大的便利，关键原因就在于它真正做 到了将整个互联网世界互连互通。

所谓跨链技术，就是为了实现不同的区块链平台之间的资产流转、信息互通、应用协同。它类似于不同公链之间的桥梁，实现不同区块链网络间的数据传输，并极大降低传输成 本。今天的区块链世界，对跨链技术的需求已然非常迫切。跨链技术应用案例：如比特币闪电网络，其实就是跨链技术的一种应用，它在最近取得了非常明显的进展，提高了比特币网络的交易速度和实用性。

此外，一些去中心化交易所也在使用跨链技术来提高币 币交易业务的执行效率并降低服务成本。之所以币安的公链Binance Chain 可以在短时间内取得明显的进展，也与跨链技术的应用有很大的关系。


## 2、JBC 的运行机制

使用了跨链技术之后，所有项目的代币转移都可以通过 JBC 枢纽进行，任何类型的区块链都可以连接到 JBC 上， JBC 枢纽起到了一种类似中央银行结算功能的作用，用以保证各种代币可以安全、迅速地在分区之间进行转移。

例如，当JBC 需要在以太坊上进行一笔转账时，首先需要在以太坊上部署一个智能合约。然后把ETH 转入到该智能合约中，智能合约会暂时冻结这些 token。在一定数量的新区块确认了这笔交易后，JBC 枢纽就开始释放这笔 token，从而完成了以太坊和 JBC 之间的跨链交易。

## 3、JBC 网络的特点

它可以实现不同区块链网络之间的互操作，以及代币交换等功能，同时也



能让原有区块链保持主权。

区块链技术升级时，仅需将新版本的区块链以分区的形式插入到JBC 枢纽上，便可将原有分区的用户导入到新分区上，很大程度上避免了硬分叉的出现。



## 十、团队介绍

### John 昌盛：

CEO，前知名投行高级副总裁，东南亚最早的比特币矿工之一，Bitsharers 项目早期投资者，对区块链金融拥有深入理解。

### Brick Wong：

乔治华盛顿大学经济学博士；100MA 矿池创始人；BingoCoin 数字货币创始人；区块链技术早期的探索者和布道者。

### Jennifer：

麻省理工学院 2017 年斯隆学者，在摩根大通担任执行董事和全球人民币业务总监，历任美林、花旗集团的投资银行高管职务。曾任加拿大安大略退休基金的量化基金经理，管理超过 20 亿美元的全球Alpha 基金。MIT 麻省理工创新论坛的创业导师，获有麻省理工学院的理学博士。

### Kemal Demir：

精通linux，c++/python/java/go，solidity；拥有多年区块链项目的开发经验；熟悉各种数据结构和算法，对密码学，安全协议和加密算法有深入研究。

## 附录及参考文献

- [1] S.Nakamoto: "Bitcoin: A peer-to-peer electronic cash system", 2008.
- [2] V. Buterin, Ethereum: " A Next-Generation Smart Contract and Decentralized Application Platform", 2014
- [3] Paul Sztorc: "Market empiricism".
- [4] Casey Detrio: "Smart markets for smart contracts", 2015.
- [5] Goldman Sachs: Blockchain-Putting Theory into Practice
- [6] Shafi Goldwasser, Silvio Micali and Charles Rackoff: " The Knowledge Complexity of Interactive Proof-Systems".
- [7] Nick Szabo: "Smart Contracts: Building Blocks for Digital Markets", 1996
- [8] Hal Finney" Reusable Proofs of Work", 2005
- [9] Peter Thiel: "From Zero ToOne"
- [10] " Advertisement, Is it necessary in the digital age? " (SERI Research essay) / Samsung Economic Research Institute
- [11] "Digital Media and Advertising" Hanul Academy